

PER LE **IMPRESE** INTERESSATE A REALIZZARE **PROGETTI** in:
BRASILE - RUSSIA - AFRICA

PROGETTI rivolti a

1. LOCALIZZARSI NEL PAESE PER PRODURRE, VENDERE, CON LA TESTA IN ITALIA
2. SELEZIONARE POTENZIALI PARTNER, PER PARTNERSHIP, JOINT VENTURE
3. COSTITUIRE ATTIVITA' PRODUTTIVE, COMMERCIALI, RETE VENDITE, SHOWROOM
4. SVILUPPARE il MERCATO, per TROVARE VIE di SBOCCO
5. CERCARE e GESTIRE RISORSE FINANZIARIE AGEVOLATE e CONTRIBUTI
6. FARE SISTEMA CON IL CONTRATTO RETE IMPRESE

CHE COS'E' IL CONTRATTO RETE IMPRESE

E' UN SISTEMA DI FARE SQUADRA E REALIZZARE PROGETTI QUANDO DA SOLI NON SI HANNO LE POTENZIALITA' E LE CONDIZIONI. INOLTRE IL CONTRATTO DI RETE E' REGOLARIZZATO DALLA LEGGE 122/10. LA QUALE CONSENTE DI NON PAGARE IMPOSTE SU COSTI SOSTENUTI PER PROGETTI RIVOLTI AL CONTRATTO RETE IMPRESE. QUESTO E' UN CONTRIBUTO CHE AIUTA A RIDURRE I COSTI SOSTENUTI PER REALIZZARE IL PROGETTO VERSO L'ESTERO. IL CONTRATTO DI RETE, PERMETTE ANCHE DI MANTENERE PIENA AUTONOMIA, OGNI IMPRESA DECIDE AUTONOMAMENTE IL DA FARSI, NON DIPENDE IL PROPRIO PROGETTO DAGLI ALTRI PROGETTI DELLE IMPRESE ADERENTI ALLA RETE. FARE SISTEMA, MA SENZA ESSERE OSTACOLATI E SUBBORDINATI.

OFFRIAMO per REALIZZARE i PROGETTI i seguenti SERVIZI

1. STUDI PREFATTIBILITA' E FATTIBILITA' – BUSINESS PLAN per VALUTARE PROGETTO
2. Fare MEETING ONE TO ONE con POTENZIALI PARTNER, per Selezione, Avvio Trattative di BUSINESS TO BUSINESS. Missioni organizzate da: ICE, CONFINDUSTRIA, ASSOCIAZIONI CONFINDUSTRIA TERRITORIALI, PROMOS, CENTRO ESTERO, CAMERE DI COMMERCIO, VARI ENTI
3. Costituire, Amministrare, Gestire STRUTTURE OPERATIVE di PRODUZIONE, COMMERCIO, SERVIZI
4. Essere COORDINATORI CONTRATTO RETE IMPRESE, L'UNIONE Fa' la FORZA, oggi più di ieri. Insieme si realizzano progetti difficile fare da soli, con minori rischi, pur indipendenti dagli altri adepti.
5. BRACCIO OPERATIVO degli IMPRENDITORI. TUTOR per START UP
6. ANDIAMO NEL PAESE D'INTERESSE, TUTTE LE VOLTE CHE SERVE E STIAMO IL TEMPO CHE SERVE. DISPONIBILITA' IMMEDIATA.

Compenso fisso mese € 800 + IVA – pagamento fine mese vista fattura

Compenso variabile costi missioni, viaggi, trasferte, da ripartire tra imprese aderenti

REFERENZE



T 348 230 71 77



RAFFAELE COLONNA, amministratore e consulente della società **AUDITING sas**.

Esperienze avviate nel 1970 in **FIAT**, Contabilità Generale. 1978 **REVISORE** Bilanci. 1982 avvio **CONSULENTE**, a supporto di Commercialisti per servizi in PMI di Contabilità e Revisione Bilanci. 1985 costituita società **AUDITING sas**, 1988 Associati a **CONFINDUSTRIA ASSOCONSULT**, membri del settore Internazionalizzazione e del Collegio Revisori. 1996 **DOCENZA FORMAZIONE**, Corsi svolti a: Aosta, Ivrea, Novara, Torino, Cuneo, Alessandria, Genova, Pavia, Varese, Busto Arsizio, Cantù, Seregno, Lecco, Monza, Milano, Brescia, Verona, Bolzano, Padova, Venezia, Rovigo, Parma, Modena, Ferrara, Ravenna, Rimini, Bologna, Firenze, Piombino, Pescara, Barletta, Fasano, Lecce. 1997 Consiglieri vari **CONSORZI EXPORT**, per promozione business di PMI dei settori: meccanica, tecnologia, alimentare, turismo, in: Argentina, Uruguay, Brasile, Perù, Centro America, Burkina Faso, Costa D'Avorio, Marocco, Tunisia, Russia, Svizzera, CE. **CLIENTI**: Commercialisti, Randstad, Elea, Casa di Carità, Forema, Keyco, Soges, Imprese Micro, Piccole, Medie di ogni settore e zona.

PER INFORMAZIONI T **348 230 71 77** – **011 779 42 55** – M **auditing@fastwebnet.it** – sito **www.auditingitalia.it**